［セミナープログラム］

10月3日(土)

セミナー聴講無料

▶主催者セミナー

A-11 10:30~11:15
自動車整備・検査に係わるルールの変更について
~適正な整備作業向上に向けた取り組みなど~

国土交通省 九州運輸局 自動車技術安全部 整備課 整備課長 岡部 浩之 氏

自動車の進化に伴い、点検・整備・検査制度や事業者に求められる対応も変化しています。本セミナーでは、最新の制度改正の内容を解説するとともに、事故車修理の標準作業時間に関する調査結果もご紹介します。法令遵守と適正な事業運営の両立を図り、より安全・確実な点検整備体制の構築に関する情報を提供します。

A-13 13:00~13:45
杉戸自動車が歩んだ事業承継の真実とその成果
~前・時・後の課題をいかに乗り越え、成長へ繋げたか~

株式会社杉戸自動車 代表取締役社長 泰楽 秀一 氏

事業承継は、単なる代表者の交代や株式の移動といった事務的な手続きだけではありません。先代からのバトンを受け取る過程には、見えない「人」や「組織文化」の壁が数多く存在します。本セミナーでは、事業承継のプロセスを「承継前」「承継時」「承継後」の3つのフェーズに分解。それぞれの段階で立ちはだかるリアルな課題と、それを乗り越えて具体的な経営成果へとつなげるための実践的なノウハウを、事例を交えてお話しいただきます。

A-14 14:15~15:00
業務の整理・整頓とDXで突破する人手不足時代のSS生存戦略
~「店頭での油外商品声掛け」を一切やめても、収益が伸び続ける組織の作り方~

株式会社アイビー石油 代表取締役 馬場 一浩 氏

深刻な人手不足の中、増員なしで時短と収益向上を叶えるアイビー石油の戦略。業務の棚卸しにより、不要な「店頭での油外商品声掛け」を廃止する一方で、教育の徹底で全社員のスキル向上を図り機会ロスを防ぎます。販売・管理はDX・AIで効率化を図り、車番認証カメラによる車両認識、タブレットでの顧客管理、LINEによるマーケティング自動化、timy等のWeb予約を活用。さらに、労働の量から質を評価する「生産性手当」への転換により、3年で社員年収を最大1.5倍に向上させ、労働時間短縮も実現しました。人手不足をチャンスに変える効率経営の具体策を解説いただきます。

A-15 15:30~16:15
Amazonビジネスと自動車アフターマーケット
~小口調達と直送がもたらす業務革新~

アマゾンジャパン合同会社 モビリティソリューションズ事業部 事業部長 阿彦 かおり 氏

BtoB EC市場の最新動向とアマゾンビジネスが提供する価値をご紹介するとともに、自動車アフターマーケットが直面する調達・物流課題とEC活用の有効性について解説します。さらに、業界における具体的な活用事例（小口発注による在庫最適化、直送による配送業務の負担軽減、購買データを活用した業務効率化など）を交えながら、今後の自動車部品流通網の展望とアマゾンビジネスが果たすべき役割について考察します。

出展者プレゼン

B-11 10:30~11:15
リビルド HVバッテリーの本当の品質

ハイブリッドバッテリーリペアセンター
（株式会社日新インターナショナル） 営業担当 矢野 眸 氏

同じリビルド品なのに、なぜ差が出るのか?福岡工業大学との共同研究で高めた独自リビルド技術と、1200台以上の修理実績から見えてきた、長持ちするリビルトハイブリッドバッテリー®の条件。専門店だけが知るリアルと秘密を、今回だけ特別に公開します!

B-12 11:30~12:15
自動車業界初!
人手不足時代の教育革命 AIロープレ実践セミナー

ライカラ株式会社 代表取締役
金谷 昂幸 氏

横倉 猛 氏

人手不足が深刻化する中、教育に十分な時間を確保できない整備工場が増えています。本セミナーでは、自動車業界初・自動車業界特化型AIロープレを実演形式で初公開。自社に合わせた接客・営業ロープレをAIが実施し、採点・分析・改善アドバイスまで自動化します。さらに、スタッフごとのスキル評価や個別分析・成長管理も可能。実際のデモを交えながら、整備工場の教育を変える次世代の人材育成をご紹介します。

A-12 11:45~12:30
コンプライアンス順守を収益に変える
~自動車整備業の証跡管理~

株式会社ブロードリーフ 企画グループ ディレクター 渡邉 昇 氏

近年、不正事案による顧客の不信感と、人手不足や需要増による「整備難民問題」という2つの社会問題が浮き彫りになっています。これを受け、国土交通省からは透明性の確保・適切な価格交渉に関する指針が発表されました。本セミナーでは、現場の負担を最小限に抑えながら、指針で求められる「作業や取引が再現できる状態（事後検証性）」を構築する方法を当社の証跡管理サービスとセットで解説します。

B-13 12:30~13:15
施工店が"一人負け"しないために
~拡大するカーラッピング市場で選ばれる店になる条件~

株式会社ワイエムジーワン 代表取締役社長 山家 敬介 氏

カーラッピング市場は今後さらに拡大が見込まれますが、施工技術だけでは生き残れない時代を迎えつつあります。本セミナーでは、国内トップクラスの実績を持つ立場から、市場のこれからと、新規参入者・既存施工店の双方が「選ばれる店」になるために必要な視点をお話しします。一人で戦うのではなく、つながることで強くなる——これからの業界での勝ち残り方を、具体的にお伝えします。

B-14 13:30~14:15
電動化時代の車体接合：構造用接着剤の最前線と補修対応

ヘンケルジャパン株式会社
ジェネラルマニュファクチュアリング&メンテナンス事業本部
自動車補修部門 シニアアプリケーションエンジニア 長尾 博之 氏

自動車の電動化に伴い、車体の軽量化と高剛性化が求められる中、スポット溶接と構造用接着剤を併用するウェルドボンド工法が普及している。近年は高強度・高耐久・耐熱性に優れた接着剤の開発が進み、異種材料接合にも適用が拡大。本セミナーでは構造用接着剤の最新技術を紹介するとともに、補修における課題と最適な材料選定のポイントを解説します。

B-15 14:30~15:15
自動車整備業界をアップデート! 大切なお取引先の
成長と未来のためにBSサミットへ推薦する価値と意義

BSサミット事業協同組合 組合員拡充委員 赤地 勇己 氏

激変する自動車整備業界において、地域流通を支える部品商・塗料商・機材商・ディーラーの皆様と、お取引先である整備工場の「共存共栄」は不可欠です。本セミナーでは、組合員拡充委員長より、大切なお取引先をBSサミットへ推薦いただくメリットを解説。最先端の技術情報や経営支援ネットワークを通じて工場の競争力を高め、皆様のビジネス拡大と地域の自動車社会を守る、新たな共創の価値をご提案します。

B-16 15:30~16:15
G-SCAN × G-SUPPORT
大注目! AI診断連携とは!?

株式会社インターサポート マーケティング部 広報 南 孝幸 氏

G-SCAN×G-SUPPORT
インターサポートが独自開発した整備特化AIについてご説明!
さらに、注目を集めているエーミングモニターについてもご紹介!
エーミングの内製化メリットについてもお話しします!

10月4日(日)

セミナー聴講無料

▶主催者セミナー

A-21 11:00~11:45
高級コーティング専門店が挑む「KeePer LABO」FC事業の勝算と戦略
~職人の『知識・技術・心』をベースにした新たなビジネスモデルの構築~

株式会社アペックス 代表取締役 郡司 公生 氏

1997年創業の高級コーティング専門店「アペックス」が、なぜ2025年3月に「KeePer LABO宇都宮鶴田店」としてFC事業を開始したのか、その経緯と戦略とは? 平均客単価17~18万円の顧客層向けビジネスを確立した郡司代表が、異なる価格帯のサービスを別店舗で展開する意図や、そこから生まれた相乗効果についてお話しいただきます。

A-23 13:00~13:45
AI活用における業務効率化
~保険継続時における来店予約音声AIの開発と実装~

トヨタカローラ香川株式会社 代表取締役社長 向井 良太郎 氏

保険業務におけるコンプライアンス強化、金融庁方針への遵守が求められる中、顧客との対面・提案に時間を創出する必要があります。そのような背景のなか、保険の継続における「来店アポ」業務が可能な音声AIを開発し、架電・会話・予約獲得を自動化することで、顧客利便性向上とスタッフからの提案の質担保に繋げている同社の取り組みをお話しいただきます。

A-24 14:15~15:00
行政手続きのオンライン化で省力化・生産性向上

シーエムシー中越モータース株式会社 代表取締役社長 中山 正栄 氏

行政手続きOSS化で本業に集中できる環境をどう作るか
1.継続検査のOSS申請実施率増加の取組
2.記録等事務代行委託制度の活用でお客様へのサービスが向上
3.行政手続きのオンライン化で作業担当者の手続きが大幅に効率UP

出展者プレゼン

B-21 10:30~11:15
人が増えなくても車検台数216%増!電話対応60%削減!
利益を生み出す整備工場DXの実践法!

株式会社プラス 代表取締役 中村 臣敏 氏

整備現場を熟知したコンサル会社が開発。"実務で使えるDX"で、収益改善、人手不足を根本から解決する仕組みを徹底解説します。『車検プラス』の導入と運用指導で、点検の見える化・電話対応減少・車検1台粗利138%UP・車検リピート率83%・新人スタッフの即戦力化を実現した、全国の成功事例をご紹介。さらに、「今すぐ現場で使えるDX」をテーマに、収益改善と業務効率化を実現した事例を分かりやすく解説します。

B-22 11:30~12:15
EV中古車は"儲からない"から"儲かる"商材へ
~バッテリー診断が変える中古EVビジネス~

Aviloo GmbH マーケティング&セールス ディレクター 山﨑 岩男 氏

EV中古車市場は拡大が期待される一方で、「バッテリー状態が分からない」という不安が流通の大きな障壁となっています。欧州では第三者によるバッテリー診断が普及し、中古EVの価値向上や販売促進に活用されています。本講演では、欧州で200万件以上の診断実績を持つAVILOOの最新事例に加え、日本市場における中古EV流通、残価向上、海外流出抑制、循環型社会への貢献など、EVアフターマーケットの新たなビジネスチャンスをご紹介します。EVを"不安な商材"から"利益を生み出す商材"へ変えるための具体的な活用方法を解説します。

A-22 12:00~12:45
省力化投資補助金（一般型）申請支援について

株式会社Blue Finback 代表取締役 多田 舞樹 氏

【整備/鈑金工場の経営者必見】2026年度最新!
知らないと損する、最大1000万円もらえる補助金セミナー
「補助金ってよく聞くけど、うちには関係ないな」と思っていませんか?実は、補助金はどの整備工場・鈑金工場でも活用できるんです。同じ設備購入でも、補助金を知っているか知らないかだけで1000万円以上変わってくることも。補助金は国からもらえる返済不要のお金であり、知らないと本当にもったいないです。本講演に参加することで、現在整備工場・鈑金工場でどんな補助金が活用できるかが完全に理解できます。

B-23 12:30~13:15
独自の光触媒で差別化を実現!高収益・高作業性を
両立するナノゾーンコートMOBILITY

ナノゾーンコートサービス株式会社 取締役 江部 広将 氏

車内施工に求められるのは、施工品質だけでなく、収益性や作業効率との両立です。本講演では、独自の光触媒技術を採用した「ナノゾーンコートMOBILITY」の特長と、短時間で施工しやすく高い収益性を目指せるビジネスモデルをご紹介します。提案方法、販売現場での活用事例も交えながら、カーコーティング事業に新たな付加価値を生み出すポイントをお伝えします。

B-24 13:30~14:15
水道水に潜む"シリカ"の脅威
~純水洗車が解決する自動車ビジネスの新常識~

ファブナード株式会社 代表取締役 大石 勝幸 氏

水道水に含まれるシリカ（二酸化ケイ素）は、従来のイオン交換樹脂では除去できない不純物です。洗車後に残留したシリカはコーティング被膜に固着し、ウォータースポットや光沢低下の原因となります。この課題を根本から解決するのがRO膜（逆浸透膜）を用いた純水洗車です。本講演では、シリカ除去に必要な技術的根拠と、中小規模の自動車関連事業者でも導入しやすいコスト構造について解説します。

B-25 14:30~15:15
脱落ゼロ! 次世代適正トルク管理アプリ
「e-整備TIRE」から始める安全安心な車両整備

京都機械工具株式会社 TRASAS開発部 TR企画グループ マネージャー 山口 佳之 氏

自動車のタイヤ脱落事故を防止するため、作業者の「カン・コツ・経験値」に頼らずホイール・ナットの締結、記録が可能なアプリケーション。当該車両の登録番号を撮影し自動で目標締結トルク値を取得、デジタル工具を使用しホイール・ナットを締結することで締結結果を記録することが可能。アナログ作業でのヒューマンエラーの発生要因をデジタル化で解決し、安全・安心な自動車社会を提供する「e-整備TIRE」のデモンストレーションを行います。

※日時・タイトル・講師・内容等については変更になる場合があります。