

[セミナープログラム]

9月12日土

セミナー聴講無料

▶主催者セミナー

A-11 10:30～11:15

転換期の自動車整備業界に求められるもの
～整備技術の高度化とスキャンツールの機能向上に向けた取り組み～

一般社団法人 宮城県自動車整備振興会 専務理事 寺戸 成周 氏



整備技術の高度化が進む中、電子制御装置診断の中心的役割を担うスキャンツールの重要性が一層高まっています。本セミナーでは、整備工場に求められる診断品質向上のポイントやスキャンツールの機能拡充に向けた取り組みの動向などを紹介します。

A-13 13:00～13:45

杉戸自動車が進んだ事業承継の真実とその成果
～前・時・後の課題をいかに乗り越え、成長へ繋げたか～

杉戸自動車株式会社 代表取締役社長 泰楽 秀一 氏



事業承継は、単なる代表者の交代や株式の移動といった事務的な手続きだけではありません。先代からのバトンを受け取る過程には、見えない「人」や「組織文化」の壁が数多く存在します。本セミナーでは、事業承継のプロセスを「承継前」「承継時」「承継後」の3つのフェーズに分解。それぞれの段階で立ちほだかるリアルな課題と、それを乗り越えて具体的な経営成果へとつなげるための実践的なノウハウを、事例を交えてお話しいたします。

A-14 14:15～15:00

「人材採用と定着」に重要な環境づくり
～GNホールディングスに学ぶ福利厚生制度や託児所運営による成果～

GNホールディングス株式会社 HRデザイン室 室長 野口 治也 氏



人手不足が課題となる中、日産ディーラーなどを長年展開する中で8年連続「健康経営優良法人」に認定されたGNホールディングス株式会社の「人材の採用と定着」の実例をご紹介します。同グループの福利厚生制度の一つである企業主導型託児所「まいにちほいくえん」の開設のきっかけや休暇制度、採用特化型組織による採用と研修制度、定着率向上の施策などが、グループ全体の事業運営にもたらしている具体的な効果や今後の展望についてお話しいたします。

A-15 15:30～16:15

アマゾンビジネスと自動車アフターマーケット
～小口調達と直送がもたらす業務革新(仮)～

アマゾンジャパン合同会社 モビリティソリューションズ事業部 事業部長 阿彦 かおり 氏



BtoB EC市場の最新動向とアマゾンビジネスが提供する価値をご紹介しますとともに、自動車アフターマーケットが直面する調達・物流課題とEC活用の有効性について解説します。さらに、業界における具体的な活用事例(小口発注による在庫最適化、直送による配送業務の負担軽減、購買データを活用した業務効率化など)を交えながら、今後の自動車部品流通網の展望とアマゾンビジネスが果たすべき役割について考察します。

出展者プレゼン

B-11 10:30～11:15

EV中古車は"儲からない"から"儲かる"商材へ
～バッテリー診断が変える中古EVビジネス～

Aviloo GmbH マーケティング&セールス ディレクター 山崎 岩男 氏



EV中古車市場は拡大が期待される一方で、「バッテリー状態が分からない」という不安が流通の大きな障壁となっています。欧州では第三者によるバッテリー診断が普及し、中古EVの価値向上や販売促進に活用されています。本講演では、欧州で200万件以上の診断実績を持つAVILOOの最新事例に加え、日本市場における中古EV流通、残価向上、海外流出抑制、循環型社会への貢献など、EVアフターマーケットの新たなビジネスチャンスをご紹介します。EVを"不安な商材"から"利益を生み出す商材"へ変えるための具体的な活用方法を解説します。

A-12 11:45～12:30

画像診断でブレーキパッドの残量を見える化
～販促に繋がるBRAKEPAD SCANのご紹介～

株式会社スマートドライブ 取締役 元垣内 広毅 氏



アドヴィックスのブレーキ技術を融合した新製品「BRAKEPAD SCAN powered by ADVICS」によって、SS・車販・整備工場の売上機会最大化につながる活用事例をご紹介します。本製品は、専用ハンディカメラでブレーキパッドの残量を可視化、エンジンルームや足回りの見えない箇所も写真に撮影し、カーオーナー向けに客観的なエビデンスとなるレポートを作成・提供できるサービスです。整備現場の負担軽減、車検後のアフターサポート強化、車両の買い替え提案等にご活用いただけます。

B-12 11:30～12:15

人が増えなくても車検台数216%増!電話対応60%削減!
利益を生み出す整備工場DXの実践法!

株式会社プラス 代表取締役 中村 臣敏 氏



整備現場を熟知したコンサル会社が開発。「実務で使えるDX」で、収益改善、人手不足を根本から解決する仕組みを徹底解説します。『車検プラス』の導入と運用指導で、点検の見える化・電話対応減少・車検1台粗利138%UP・車検リビート率83%・新人スタッフの即戦力化を実現した、全国のご成功事例をご紹介します。さらに、「今すぐ現場で使えるDX」をテーマに、収益改善と業務効率化を実現した事例を分かりやすく解説します。

B-13 12:30～13:15

水道水に潜む"シリカ"の脅威
～純水洗車が解決する自動車ビジネスの新常識～

ファブナード株式会社 代表取締役 大石 勝幸 氏



水道水に含まれるシリカ(二酸化ケイ素)は、従来のイオン交換樹脂では除去できない不純物です。洗車後に残留したシリカはコーティング被膜に固着し、ウォータースポットや光沢低下の原因となります。この課題を根本から解決するのがRO膜(逆浸透膜)を用いた純水洗車です。本講演では、シリカ除去に必要な技術的根拠と、中小規模の自動車関連事業者でも導入しやすいコスト構造について解説します。

B-14 13:30～14:15

脱落ゼロ! 次世代適正トルク管理アプリ
「e-整備TIRE」から始める安全安心な車両整備

京都機械工具株式会社 TRASAS開発部 TR企画グループ マネージャー 山口 佳之氏



自動車のタイヤ脱落事故を防止するため、作業者の「カン・コツ・経験値」に頼らずホイール・ナットの締結、記録が可能なアプリケーション。当該車両の登録番号を撮影し自動で目標締結トルク値を取得、デジタル工具を使用しホイール・ナットを締結することで締結結果を記録することが可能。アナログ作業でのヒューマンエラーの発生要因をデジタル化で解決し、安全・安心な自動車社会を提供する「e-整備TIRE」のデモンストレーションを行います。

B-15 14:30～15:15

自動車整備業界をアップデート! 大切な取引先の
成長と未来のためにBSサミットへ推薦する価値と意義

BSサミット事業協同組合 組合員拡充委員長 小林 雅彦 氏



激変する自動車整備業界において、地域流通を支える部品商・塗料商・機材商・ディーラーの皆様と、お取引先である整備工場の「共存共栄」は不可欠です。本セミナーでは、組合員拡充委員長より、大切な取引先をBSサミットへ推薦いただくメリットを解説。最先端の技術情報や経営支援ネットワークを通じて工場の競争力を高め、皆様のビジネス拡大と地域の自動車社会を守る、新たな共創の価値をご提案します。

B-16 15:30～16:15

旧車・クラシックカーパーツは数少ない拡大市場!
円安を追い風にグローバルマーケットでも戦える商材に

レストアパーツ.com (ManBloom株式会社) 代表 井上 尚志 氏



益々と多様化が進む自動車趣味の中で、旧車・クラシックカー部品はニッチでも安定した市場。旧車マーケットは円安も追い風にメイドインジャパンが再度躍進する局面に入りつつあります。新規参入するなら今がチャンスです!

9月13日日

セミナー聴講無料

▶主催者セミナー

A-21 11:00～11:45

高級コーティング専門店が挑む「KeePer LABO」FC事業の勝算と戦略
～職人の「知識・技術・心」をベースにした新たなビジネスモデルの構築～

株式会社アベックス 代表取締役 郡司 公生 氏



1997年創業の高級コーティング専門店「アベックス」が、なぜ2025年3月に「KeePer LABO宇都宮鶴田店」としてFC事業を開始したのか、その経緯と戦略とは? 平均客単価17～18万円の顧客層向けビジネスを確立した郡司代表が、異なる価格帯のサービスを別店舗で展開する意図や、そこから生まれた相乗効果についてお話しいたします。

A-22 13:15～14:00

行政手続きのオンライン化で省力化・生産性向上

シーエムシー中越モータース株式会社 代表取締役社長 中山 正栄 氏



行政手続きOSS化で本業に集中できる環境をどう作るか
1.継続検査のOSS申請実施率増加の取組
2.記録等事務代行委託制度の活用でお客様へのサービスが向上
3.行政手続きのオンライン化で作業担当者の手続きが大幅に効率UP

A-23 14:30～15:15

AI活用における業務効率化
～保険継続時における来店予約音声AIの開発と実装～

トヨタカラー香川株式会社 新規事業担当部長 増井 一佳 氏



保険業務におけるコンプライアンス強化、金融庁方針への遵守が求められる中、顧客との対面・提案に時間を創出する必要があります。そのような背景のなか、保険の継続における「来店アポ」業務が可能な音声AIを開発し、架電・会話・予約獲得を自動化することで、顧客利便性向上とスタッフからの提案の質担保に繋げている同社の取り組みをお話しいたします。

出展者プレゼン

B-21 10:30～11:15

コンプライアンス順守を収益に変える
～自動車整備業の証跡管理～

株式会社ブロードリーフ 企画グループ ディレクター 渡邊 昇 氏



近年、不正事案による顧客の不信任と、人手不足や需要増による「整備難民問題」という2つの社会問題が浮き彫りになっています。これを受け、国土交通省からは透明性の確保・適切な価格交渉に関する指針が発表されました。本セミナーでは、現場の負担を最小限に抑えながら、指針で求められる「作業や取引が再現できる状態(事後検証性)」を構築する方法を当社の証跡管理サービスとセットで解説します。

B-22 11:30～12:15

電動化時代の車体接合:構造用接着剤の最前線と補修対応

ヘンケルジャパン株式会社
ジェネラルマニファクチャリング&メンテナンス事業本部
自動車補修部門 シニアアプリケーションエンジニア 長尾 博之 氏



自動車の電動化に伴い、車体の軽量化と高剛性化が求められる中、スポット溶接と構造用接着剤を併用するウェルドボンド工法が普及している。近年は高強度・高耐久・耐熱性に優れた接着剤の開発が進み、異種材料接合にも適用が拡大。本セミナーでは構造用接着剤の最新技術を紹介するとともに、補修における課題と最適な材料選定のポイントを解説します。

B-23 12:30～13:15

G-SCAN × G-SUPPORT
大注目! AI診断連携とは!?

株式会社インターサポート マーケティング部 広報 南 孝幸 氏



G-SCAN×G-SUPPORT
インターサポートが独自開発した整備特化AIについてご説明!
さらに、注目を集めているエーミングモニターについてもご紹介!
エーミングの内製化メリットについてもお話しします!

B-24 13:30～14:15

施工店が“一人負け”しないために
～拡大するカーラッピング市場で選ばれる店になる条件～

株式会社ワイエムジューン 代表取締役社長 山家 敬介 氏



カーラッピング市場は今後さらに拡大が見込まれますが、施工技術だけでは生き残れない時代を迎えつつあります。本セミナーでは、国内トップクラスの実績を持つ立場から、市場のこれからと、新規参入者・既存施工店の双方が「選ばれる店」になるために必要な視点と参加します。一人で戦うのではなく、つながることで強くなる——これからの業界での勝ち残り方を、具体的にお伝えします。

B-25 14:30～15:15

省力化投資補助金(一般型)申請支援について

株式会社Blue Finback 代表取締役 多田 舞樹 氏



【整備/飯金工場の経営者必見】2026年度最新!
知らないで損する、最大1000万円もらえる補助金セミナー
「補助金ってよく聞けど、うちには関係ないな」と思っていませんか?実は、補助金はどの整備工場・飯金工場でも活用できるんです。同じ設備購入でも、補助金を知っているか知らないかで1000万円以上変わってくることも。補助金は国からもらえる返済不要のお金であり、知らない以上本当にもったいないです。本講演に参加することで、現在整備工場・飯金工場でどんな補助金が活用できるかが完全に理解できます。